

L'OPTIMISATION

1. ÉTUDE DU BESOIN

- *Détail de vos attentes*
- *Explication du besoin*

6. VALIDATION DE L'ACHAT

- *Sélection de la proposition qui correspond le mieux*

5. COMPTE RENDU COMPLET

- *Présentation des résultats*
- *Comparatif précis des fournisseurs*

2. CAHIER DES CHARGES

- *Précisions sur les caractéristiques, les services, la quantité, le budget et le délai souhaité*

3. PRISE DE CONTACT

- *Recherche et évaluation des fournisseurs qui répondent au cahier des charges*

4. MISE EN CONCURRENCE

- *Prise de rdv avec les acteurs du marché*
 - *Respect du cahier des charges*
- *Recherche des meilleures conditions*

